

DIREKTORI IDEA BISNES DARI RUMAH

DISEDIAKAN OLEH

**Norazlinun Binti Muhamad . Nur Hanani Binti Sariman
Noorlhuda Binti Md Tolah**



**DIREKTORI
IDEA BISNES
DARI RUMAH**

Hak Cipta © Kolej Komuniti Pasir Mas 2022

Hakcipta Terpelihara

Setiap bahagian terbitan ini tidak boleh diterbitkan semula, disimpan untuk pengeluaran atau dipindahkan ke bentuk lain sama ada dengan cara elektronik, gambar, rakaman dan sebagainya tanpa kebenaran terlebih dahulu daripada Kolej Komuniti Pasir Mas.

Perpustakaan Negara Malaysia

Data Pengkatalogan-dalam-Penerbitan

Nurazlinun Muhamad, 1977- DIREKTORI
IDEA BISNES DARI RUMAH / DISEDIAKAN
OLEH Nurazlinun Binti Muhamad,
Nurhanani Binti Sariman, Noorhuda
Binti Md Tolah. Mode of access: Internet
eISBN 978-967-19132-4-6
1. Home-based businesses.
2. New business enterprises.
3. Electronic commerce.
4. Government publications--Malaysia.
5. Electronic books.
I. Nurhanani Sariman. II. Noorhuda Md.
Tolah. III. Judul. 658.0412

Direktori Idea Bisnes Dari Rumah
e ISBN 978-967-19132-4-6

Diterbitkan oleh:
Kolej Komuniti Pasir Mas
Kementerian Pengajian Tinggi
Lot 3302-3307, Taman Sri Kota, Pasir Pekan,
16250 Wakaf Bharu,
Kelantan

Laman web: <https://upikkkpmas.weebly.com>

Penafian

Naskah ini dihasilkan untuk memberi pengajaran dan menyalurkan maklumat umum kepada pembaca. Anda mungkin perlu merujuk kepada penasihat atau pengamal professional untuk sesuatu keputusan yang bersifat khusus untuk diri anda.

Tidak ada jaminan yang diperakukan bahawa maklumat yang terkandung di dalam naskah ini adalah tepat dan lengkap.

Pengarang serta penerbitnya dengan ini secara khususnya tidak bertanggungjawab atas apa-apa risiko kehilangan, liabiliti, samaada secara peribadi atau tidak, yang berlaku akibat penggunaan dan aplikasi kandungan naskah ini, samaada secara langsung atau tidak langsung.

Strategi yang disebut di dalam naskah ini mungkin tidak sesuai untuk setiap individu dan tidak dijamin dapat menghasilkan kesan tertentu kepada semua pihak

PRAKATA

Syukur Alhamdulillah kerana dengan izin Allah ebook ini dapat disediakan dengan jayanya.

Terima kasih kepada rakan seperjuangan Puan Nurhanani binti Sariman dan Puan Noorhuda binti Md Tolah atas tenaga dan usaha yang disumbangkan dalam menyiapkan ebook ini. Akhirnya direktori ini dapat diterbitkan secara digital agar dapat digunakan dengan lebih meluas.

Semoga ebook ini dapat disebarluaskan dan dimanfaatkan oleh segenap lapisan masyarakat dalam mewujudkan rasa minat dalam bidang keusahawanan.

KENALI PENCIPTA INOVASI



Salam perkenalan semua.

Nama diberi Puan Norazlinun binti Muhamad. Merupakan salah seorang Pensyarah Program Perkhidmatan Logistik Kolej Komuniti Cawangan Rantau Panjang.

Sangat mencintai bidang Keusahawanan. Sejak dari zaman belajar telah memilih bidang perniagaan sebagai bidang pengajian.

Segala ilmu yang ada dikongsi di dalam sesi kelas Keusahawanan di Kolej Komuniti dan juga bersama komuniti setempat melalui sesi kursus pendek dalam pelbagai bidang.

Semoga ebook direktori ini dapat memberi manfaat kepada anda semua.

Terima kasih.

KENALI RAKAN INOVASI



Salam perkenalan semua.

Puan Nur Hanani binti Sariman merupakan pensyarah Program Rekabentuk Dalaman di Kolej Komuniti Selayang. Mempunyai kelulusan Sarjana Pendidikan Teknik dan Vokasional serta Ijazah Sarjana Muda Kejuruteraan Awam (Kepujian) kedua-duanya dari Universiti Tun Hussein Onn Malaysia (UTHM). Mula bertugas di Kolej Komuniti sejak 2007 dan mempunyai pengalaman mengajar di institusi dan juga kepada komuniti setempat lebih dari 10 tahun. Penglibatan secara terus bersama masyarakat dalam pelaksanaan kursus pendek memberi pendedahan kepada beliau tentang keusahawanan.



Salam perkenalan semua.

Puan Noorhuda binti Md Tolah merupakan pensyarah Pembelajaran Sepanjang Hayat di Kolej Komuniti Hulu Selangor. Mempunyai kelulusan B.Ed (Hons) TESL dari Universiti Teknologi Mara (UiTM). Mula bertugas di Kolej Komuniti sejak 2003 dan mempunyai pengalaman mengajar di institusi dan juga kepada komuniti setempat lebih dari 10 tahun. Mula menyertai bidang keusahawanan sebagai penyelaras unit Keusahawanan dan kemudian mengetuai unit tersebut yang membantu pelajar mengenali potensi diri dalam bidang keusahawanan. Turut telah didedahkan dengan pelbagai kursus keusahawanan

ISI KANDUNGAN

DIREKTORI IDEA BISNES DARI RUMAH

KADUNGAN	MUKA SURAT
PRAKATA	1
PENGENALAN	3
IDEA BISNES MAKANAN	7
IDEA BISNES KAIN & PAKAIAN	10
IDEA MENJUAL DALAM TALIAN	13
IDEA BISNES PELBAGAI PERKHIDMATAN	16
RUMUSAN	27
RUJUKAN	28

PENGENALAN

- ✓ Modul Keusahawanan, merupakan salah satu modul yang wajib untuk diambil oleh pelajar kolej komuniti untuk melengkapkan syarat bagi mendapatkan Sijil Kolej Komuniti. Di dalam modul ini, pelajar akan didedahkan dengan konsep asas keusahawanan, strategi pemasaran dan asas perakauan kos. Secara keseluruhannya pelajar lebih didedahkan kepada strategi untuk mengira kos produk atau perkhidmatan yang dihasilkan dan strategi untuk menjual produk dan perkhidmatan yang dihasilkan.
- ✓ Dengan menggunakan ilmu dan pengetahuan ini, para pelajar perlu menjana idea untuk menghasilkan produk atau perkhidmatan yang sesuai sebagai salah satu keperluan amali yang perlu dibuat sebagai syarat untuk lulus modul ini. Kebiasaannya, pelajar akan memilih untuk mencari idea perniagaan yang sinonim dengan kursus yang diambil. Keadaan ini biasa berlaku, kerana pelajar biasanya hanya akan mengetahui banyak maklumat yang hanya berkaitan program yang diambil selain perniagaan berkaitan makanan sahaja.
- ✓ Oleh yang demikian, ABBM ini telah dibina, bagi membantu pelajar mendapatkan sebanyak mungkin idea perniagaan yang boleh diceburi bermula dari rumah dengan kos modal yang sangat murah.
- ✓ Selain itu, ABBM ini juga akan digunakan kepada peserta kursus pendek yang banyak menyertai kursus yang dianjurkan di kolej agar mereka boleh menggunakan ilmu dan kemahiran yang mereka perolehi untuk menceburi bidang perniagaan yang sesuai dengan memilih idea yang disenaraikan yang mempunyai perkaitan dengan kursus pendek yang telah disertai.
- ✓ Secara tidak lansung, ini akan membantu pihak kolej untuk menghasilkan seramai mungkin usahawan dan dapat memenuhi KPI yang telah disasarkan agar menghasilkan usahawan yang menjalankan perniagaan.
- ✓ Tidak dinafikan telah terdapat banyak maklumat idea perniagaan di internet, buku panduan dan juga Ebook yang telah dijual di dalam pasaran, namun tidak semua pelajar meluangkan masa untuk mencari maklumat ini selagi mereka belum terdesak untuk mencari pekerjaan. Adalah amat penting untuk mendedahkan sebanyak mungkin maklumat yang boleh membantu meningkatkan tahap kejayaan kehidupan pelajar setelah menamatkan pengajian dikolej.

“What do you need to start a business? Three simple things: know your product better than anyone, know your customer, and have a burning desire to succeed.” — Dave Thomas, Founder of Wendy’s

“The stars will never align, and the traffic lights of life will never all be green at the same time. The universe doesn’t conspire against you, but it doesn’t go out of its way to line up the pins either. Conditions are never perfect. ‘Someday’ is a disease that will take your dreams to the grave with you. Pro and con lists are just as bad. If it’s important to you and you want to do it ‘eventually,’ just do it and correct course along the way.” — Tim Ferriss, author of The 4-Hour Work Week

“When you find an idea that you just can’t stop thinking about, that’s probably a good one to pursue.” — Josh James, CEO and co-founder of Omniture

210 IDEA MUDAH UNTUK MULA BISNES DARI RUMAH



BISNES MAKANAN

BISNES BERASASKAN MAKANAN MERUPAKAN BISNES YANG PALING MUDAH UNTUK DIMULAKAN. KITA BOLEH MENGGUNAKAN RUANG DAPUR DAN PERALATAN DAPUR SEDIA ADA DI RUMAH KITA UNTUK MEMASAK PRODUK JUALAN

Membuka Gerai Makanan Di Depan Rumah

- 1. Gerai pisang goreng**
- 2. Gerai keropok lekor**
- 3. Gerai menjual burger**
- 4. Gerai menjual aneka cendol**
- 5. Gerai menjual aiskrim goring**
- 6. Gerai menjual aneka kuih muih**
- 7. Gerai menjual aneka ice blended**
- 8. Gerai menjual aneka abc**
- 9. Gerai menjual aneka nasi lemak**
- 10. Gerai menjual aneka nasi campur**

BISNES MAKANAN

BISNES BERASASKAN MAKANAN MERUPAKAN BISNES YANG PALING MUDAH UNTUK DIMULAKAN. KITA BOLEH MENGGUNAKAN RUANG DAPUR DAN PERALATAN DAPUR SEDIA ADA DI RUMAH KITA UNTUK MEMASAK PRODUK JUALAN

Membuka Gerai Makanan Di Depan Rumah

- 11. Gerai menjual aneka menu sarapan**
- 12. Gerai menjual roti canai**
- 13. Gerai menjual aneka sate**
- 14. Gerai menjual aneka minuman sejuk**
- 15. Gerai menjual aneka buah potong**
- 16. Gerai menjual makanan ringan**
- 17. Gerai menjual char kue teow**
- 18. Gerai menjual aneka cucur panas**
- 19. Gerai menjual lokcing**
- 20. Gerai menjual air pelbagai perisa**

BISNES MAKANAN

BISNES BERASASKAN MAKANAN MERUPAKAN BISNES YANG PALING MUDAH UNTUK DIMULAKAN. KITA BOLEH MENGGUNAKAN RUANG DAPUR DAN PERALATAN DAPUR SEDIA ADA DI RUMAH KITA UNTUK MEMASAK PRODUK JUALAN

Membuka Gerai Makanan Di Depan Rumah

- 21. Gerai menjual aneka laksa**
- 22. Gerai menjual nasi ayam**
- 23. Gerai menjual kerepek**
- 24. Gerai menjual aneka roti & bun**
- 25. Gerai menjual aneka mini pizza**
- 26. Gerai menjual aneka kek**
- 27. Gerai menjual aneka bubur**
- 28. Gerai menjual rojak buah**
- 29. Gerai menjual air tebu & air kelapa**
- 30. Gerai menjual steamboat**

BISNES MAKANAN

BISNES BERASASKAN MAKANAN MERUPAKAN BISNES YANG PALING MUDAH UNTUK DIMULAKAN. KITA BOLEH MENGGUNAKAN RUANG DAPUR DAN PERALATAN DAPUR SEDIA ADA DI RUMAH KITA UNTUK MEMASAK PRODUK JUALAN

Membuka Gerai Makanan Di Depan Rumah

- 31. Gerai menjual chicken chop & *western food***
- 32. Gerai menjual kuih frozen**
- 33. Gerai menjual mee kuning**
- 34. Gerai menjual aneka jeruk**
- 35. Gerai menjual air soya**
- 36. Gerai menjual aneka buah**
- 37. Gerai aneka mee, mihun, kue teow sup & goreng**
- 38. Gerai menjual murtabak Maggie**
- 39. Gerai menjual aneka air kopi panas & sejuk**
- 40. Gerai menjual ayam goreng**

BISNES KAIN & PAKAIAN

BISNES BERASASKAN KAIN & PAKAIAN ADALAH ANTARA BISNES YANG PALING SELAMAT. INI KERANA PAKAIAN TIDAK MEMPUNYAI TARIKH LUPUT. NAMUN BEGITU JIKA INGIN MENCEBURI BISNES INI, MESTILAH SENTIASA PEKA TERHADAP PERUBAHAN CITARASA DAN FESYEN.

Membuka Butik Pakaian Rumah

- 41. Butik Baju Kurung**
- 42. Butik Baju Melayu**
- 43. Butik Aneka Baju Blouse**
- 44. Butik Aneka Pakaian Kanak-kanak**
- 45. Butik Aneka Tudung**
- 46. Butik Baju Muslimah**
- 47. Butik Baju Bundle**
- 48. Butik Pakaian Berjenama**
- 49. Butik Baju Sutera**
- 50. Butik Baju Kaftan**

BISNES KAIN & PAKAIAN

BISNES BERASASKAN KAIN & PAKAIAN ADALAH ANTARA BISNES YANG PALING SELAMAT. INI KERANA PAKAIAN TIDAK MEMPUNYAI TARIKH LUPUT. NAMUN BEGITU JIKA INGIN MENCEBURI BISNES INI, MESTILAH SENTIASA PEKA TERHADAP PERUBAHAN CITARASA DAN FESYEN.

Membuka Butik Pakaian Rumah

- 51. Butik Baju Korporat**
- 52. Butik Aneka Paten Telekung**
- 53. Butik Aneka Handbag**
- 54. Butik Pakaian Keperluan Sekolah**
- 55. Butik Aneka Kasut & Sandle**
- 56. Butik Aneka Corak Kain Pasang**
- 57. Butik Aneka Busana Dan Jubah**
- 58. Butik Langsir & Cadar**
- 59. Butik Catalog**
- 60. Butik Aneka Shawl**

BISNES KAIN & PAKAIAN

BISNES BERASASKAN KAIN & PAKAIAN ADALAH ANTARA BISNES YANG PALING SELAMAT. INI KERANA PAKAIAN TIDAK MEMPUNYAI TARIKH LUPUT. NAMUN BEGITU JIKA INGIN MENCEBURI BISNES INI, MESTILAH SENTIASA PEKA TERHADAP PERUBAHAN CITARASA DAN FESYEN.

Membuka Butik Pakaian Rumah

- 61. Butik Jeans**
- 62. Butik Aneka Aksesori Pakaian (Brooch, Rantai, Butang Dll)**
- 63. Jahitan Lencana Sekolah**
- 64. Jahitan Butang Pakaian**
- 65. Jahitan Beg**
- 66. Jahitan Bantal Kekabu**
- 67. Jahitan Telekong**
- 68. Jahitan Pakaian Perkahwinan**
- 69. Alter Pakaian**
- 70. Jahitan Tepi Pakaian**

BISNES MENJUAL DALAM TALIAN

ANDA BOLEH MENJADI AGEN ATAU MEMBELI STOK SECARA BORONG DENGAN HARGA YANG MURAH DAN MENJUAL DALAM MEDIA SOSIAL YANG ANDA ADA, CONTOHNYA FACEBOOK. KAEDAH INI LEBIH JIMAT MASA DAN KOS KERANA TIDAK PERLU SEWA RUANGAN

Menggunakan Media Sosial Sebagai Kedai Anda

- 71. Baju Kurung**
- 72. Baju Melayu**
- 73. Aneka Baju Blouse**
- 74. Aneka Pakaian Kanak-kanak**
- 75. Aneka Tudung**
- 76. Baju Muslimah**
- 77. Baju Bundle**
- 78. Pakaian Berjenama**
- 79. Baju Sutera**
- 80. Kain Sutera**

BISNES MENJUAL DALAM TALIAN

ANDA BOLEH MENJADI AGEN ATAU MEMBELI STOK SECARA BORONG DENGAN HARGA YANG MURAH DAN MENJUAL DALAM MEDIA SOSIAL YANG ANDA ADA, CONTOHNYA FACEBOOK. KAEDAH INI LEBIH JIMAT MASA DAN KOS KERANA TIDAK PERLU SEWA RUANGAN

Menggunakan Media Sosial Sebagai Kedai Anda

- 81. Baju Korporat**
- 82. Aneka Paten Telekung**
- 83. Aneka Handbag**
- 84. Pakaian Keperluan Sekolah**
- 85. Aneka Kasut & Sandle**
- 86. Aneka Corak Kain Pasang**
- 87. Aneka Busana Dan Jubah**
- 88. Langsir**
- 89. Dropship**
- 90. Aneka Shawl**

BISNES MENJUAL DALAM TALIAN

ANDA BOLEH MENJADI AGEN ATAU MEMBELI STOK SECARA BORONG DENGAN HARGA YANG MURAH DAN MENJUAL DALAM MEDIA SOSIAL YANG ANDA ADA, CONTOHNYA FACEBOOK. KAEDAH INI LEBIH JIMAT MASA DAN KOS KERANA TIDAK PERLU SEWA RUANGAN

Menggunakan Media Sosial Sebagai Kedai Anda

91. Jeans
92. Aneka Aksesori Pakaian (Brooch, Rantai, butang dll)
93. Pola Baju
94. Resepi Masakan
95. Membuat Kelas Pjj
96. Bantal
97. Gambar
98. Produk Kecantikan
99. Novel Terpakai
100. Nota Terpakai

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Penjagaan

- 101. Perkhidmatan Pembantu Rumah Harian**
- 102. Perkhidmatan Pembersihan Rumah**
- 103. Perkhidmatan Penjagaan Orang Tua**
- 104. Perkhidmatan Penjagaan Kanak-kanak**
- 105. Nurseri & Asuhan Kanak-kanak**
- 106. Perkhidmatan Penjagaan Haiwan**
- 107. Perkhidmatan Memandikan Kucing**
- 108. Perkhidmatan Ibu Berpantang**
- 109. Tukang Masak Peribadi**
- 110. Mobile Lanskap**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Penjagaan Harian

- 111. Perkhidmatan Mencuci Aquarium**
- 112. Perkhidmatan Mesin Rumput**
- 113. Perkhidmatan memasak makanan**
- 114. Perkhidmatan memasak bento**
- 115. Perkhidmatan mengutip hasil tanaman**
- 116. Perkhidmatan penjagaan orang sakit**
- 117. Perkhidmatan membeli barang rumah**
- 118. Perkhidmatan mengepos barang**
- 119. Perkhidmatan memberi makan haiwan peliharaan**
- 120. Perkhidmatan menukar langsir**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Penjagaan Kecantikan

- 121. Jurulatih Yoga**
- 122. Perkhidmatan Andaman**
- 123. Perkhidmatan Solekan**
- 124. Perkhidmatan Terapi Badan & Wajah**
- 125. Perkhidmatan Urutan Badan**
- 126. Perkhidmatan Urutan Kaki**
- 127. Perkhidmatan Urutan Selepas Bersalin**
- 128. Perkhidmatan Menggunting Rambut**
- 129. Perkhidmatan Mencuci Rambut**
- 130. Perkhidmatan Khidmat Nasihat Pemakanan**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DIBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Penjagaan Kecantikan

- 131. Perkhidmatan Berbekam**
- 132. Mobile Spa**
- 133. Khidmat nasihat menurunkan berat badan**
- 134. Khidmat nasihat masalah mental**
- 135. Memberi ceramah grooming**
- 136. Jurulatih gym**
- 137. Manikur**
- 138. Perkhidmatan sauna**
- 139. Jurulatih senaman**
- 140. Perkhidmatan memasak makanan sihat**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Latihan & Pendidikan

- 141. Kelas Tuisyen**
- 142. Kelas Akaun**
- 143. Kelas Belajar Al-baghdadi**
- 144. Kelas Mengaji Kelas**
- 145. Bahasa Inggeris**
- 146. Kelas Bahasa Korea**
- 147. Kelas Bahasa Arab**
- 148. Kelasa Bahasa Mandarin**
- 149. Kelas Jahitan**
- 150. Kelas Masakan**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DIBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Latihan & Pendidikan

- 151. Klinik Matematik**
- 152. Tuisyen Pra Sekolah**
- 153. Kelas Muzik**
- 154. Kelas Tarian**
- 155. Kelas Komputer**
- 156. Kelas Jahitan Aneka Sulaman**
- 157. Kelas Taekwando**
- 158. Perkhidmatan Membuka Akaun syarikat**
- 159. Menulis Resepi**
- 160. Perkhidmatan Penterjemahan**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DIBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Umum & Khusus Mengikut Kesesuaian Pelanggan

- 161. Car Wash**
- 162. Perkhidmatan Homestay**
- 163. Menjual Barang Terpakai**
- 164. Membaiki Laptop Atau Komputer**
- 165. Khidmat Dekorasi Rumah**
- 166. Melukis Batik**
- 167. Melukis Potret**
- 168. Membuat Artdesign**
- 169. Memasang / Membaiki Paip**
- 170. Memasang Lampu & Kipas**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DIBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Umum & Khusus Mengikut Kesesuaian Pelanggan

- 171. PERKHIDMATAN FOTOGRAFI**
- 172. MEMBUAT BLOG**
- 173. PERKHIDMATAN RAWATAN ALTERNATIF**
- 174. PERKHIDMATAN VAN SEKOLAH**
- 175. WEDDING PLANNER**
- 176. PERKHIDMATAN MENGGOSOK PAKAIAN**
- 177. PERKHIDMATAN MENGANGKUT BARANG**
- 178. PERKHIDMATAN TOPUP**
- 179. PERUNDING INSURAN**
- 180. PENGACARA MAJLIS**

BISNES PERKHIDMATAN

JIKA KITA MEMPUNYAI SESUATU KEMAHIRAN, KITA MUNGKIN BOLEH MENGGUNAKAN KEMAHIRAN TERSEBUT UNTUK MENJANA PENDAPATAN KEPADA KITA. PERTAMA SEKALI, CUBA BUAT SEDIKIT KAJIAN TENTANG CAJ YANG DIKENAKAN UNTUK PERKHIDMATAN YANG DIBERIKAN. ADALAH PENTING UNTUK MENDAPATKAN RESPON DARI SETIAP PELANGGAN SEJURUS SELEPAS PERKHIDMATAN DIBERIKAN

Menawarkan Perkhidmatan Umum & Khusus Mengikut Kesesuaian Pelanggan

- 181. Buskers**
- 182. Perkhidmatan Menghantar Makanan**
- 183. Perkhidmatan Melipat Pakaian**
- 184. Perkhidmatan Memotong Kentang & Bawang**
- 185. Perkhidmatan Menyucuk Sate**
- 186. Perkhidmatan Pemeriksaan Kesihatan**
- 187. Menjual Air Yang Ditapis**
- 188. Perkhidmatan Servis Kenderaan**
- 189. Perkhidmatan Memancing Ikan Air Tawar**
- 190. Menulis Artikel**

BISNES PENGHASILAN BARANG KRAF

BISNES INI BOLEH DIBUAT SECARA PART TIME. SANGAT SESUAI UNTUK DICEBURI OLEH GOLONGAN PELAJAR DAN MEREKA YANG BEKERJA. HARGA BARANG KRAF BUKAN HANYA BERGANTUNG KEPADA BAHAN MENTAH YANG DIGUNAKAN TETAPI JUGA KUALITI, NILAI SENTIMENTAL DAN JUGA KREATIVITI PRODUK YANG DIHASILKAN

Menjual Hasil Barang Kraftangan yang Disediakan Sendiri Atau Dibeli Dari Pengeluar

- 191. Membuat Gubahan Bunga**
- 192. Membuat Aksesori**
- 193. Menjual / Tempahan Doorgift**
- 194. Menjual / Tempahan Bunga Telur**
- 195. Menjual Barang Kemas**
- 196. Menjual Cenderahati**
- 197. Menjual kraf Hiasan**
- 198. Membuat Hantaran Perkahwinan**
- 199. Membuat & Menjual kraf Felt**
- 200. Perkhidmatan Percetakan Kad Kahwin**

BISNES PENGHASILAN BARANG KRAF

BISNES INI BOLEH DIBUAT SECARA PART TIME. SANGAT SESUAI UNTUK DICEBURI OLEH GOLONGAN PELAJAR DAN MEREKA YANG BEKERJA. HARGA BARANG KRAF BUKAN HANYA BERGANTUNG KEPADA BAHAN MENTAH YANG DIGUNAKAN TETAPI JUGA KUALITI, NILAI SENTIMENTAL DAN JUGA KREATIVITI PRODUK YANG DIHASILKAN

**Menjual Hasil Barang Kraftangan yang
Disediakan Sendiri Atau Dibeli Dari Pengeluar**

- 201. Perkhidmatan Berinai**
- 202. Perkhidmatan Marhaban & Berzanji**
- 203. Perkhidmatan Menulis Lagu**
- 204. Perkhidmatan Lanskap**
- 205. Perkhidmatan Photobooth**
- 206. Perkhidmatan candybooth**
- 207. Perkhidmatan melukis inai**
- 208. Perkhidmatan membuat sticker perniagaan**
- 209. Perkhidmatan mengukir buah**
- 210. Perkhidmatan menghias tudung**

RUMUSAN

Penghasilan direktori ini adalah satu usaha untuk menggalakkan pelajar untuk menceburi bidang keusahawanan. Semua pelajar harus dibekalkan sebanyak mungkin maklumat yang boleh membantu mereka untuk terus menambahkan kejayaan dalam kehidupan mereka pada masa akan datang. Walaupun direktori ini hanyalah sehelai kertas yang hanya mempunyai senarai idea sahaja, jika digunakan dengan sebaiknya akan boleh menghasilkan laluan untuk menjana ekonomi kepada diri pelajar dan juga klien kolej komuniti. Inisiatif ini diharapkan dapat diperluaskan bukan sahaja di Kolej Komuniti malah di organisasi yang lain kerana ia bukan sahaja boleh digunakan untuk golongan pelajar, tetapi oleh semua golongan masyarakat

RUJUKAN

- 1. Adnan Alias (1992) Asas Keusahawanan . Shah Alam: Biroteks**
- 2. Mohd. Fadzilah Kamsah, Muhamad Zakaria (2008). Langkah Bijak Usahawan Terbilang. Kuala Lumpur: Telaga Biru Sdn Bhd**
- 3. Norjaya Mohd Yasin, Ahmad Azmi Mohd Ariffin, Ghazali Jaafar (2005) Prinsip Pemasaran. Petaling Jaya: Prentice Hall**

The critical ingredient is getting off your butt and doing something. It's as simple as that. A lot of people have ideas, but there are few who decide to do something about them now. Not tomorrow. Not next week. But today. The true entrepreneur is a doer, not a dreamer." Nolan Bushnell, entrepreneur

"Never give in—never, never, never, never, in nothing great or small, large or petty, never give in except to convictions of honour and good sense. Never yield to force; never yield to the apparently overwhelming might of the enemy." Winston Churchill, British Prime Minister.

"The price of success is hard work, dedication to the job at hand, and the determination that whether we win or lose, we have applied the best of ourselves to the task at hand." Vince Lombardi, head coach of the Green Bay Packers (1959-1967)

DIREKTORI IDEA BISNES DARI RUMAH



Diterbitkan oleh:
Kolej Komuniti Pasir Mas
Kementerian Pengajian Tinggi
Lot 3302-3307, Taman Sri Kota, Pasir Pekan,
16250 Wakaf Bharu,
Kelantan

Laman web: <https://upikkkpmas.weebly.com>

